

BANGGA JADI ORANG SALES INDONESIA

**Dedy Budiman, MPd.
&
Sifra Susi Langi, SPd.**



Penerbit PT Gramedia Pustaka Utama, Jakarta



KOMPAS GRAMEDIA

DAFTAR ISI

Iyus: Sang Inspirator	xi
PENGANTAR	xiii
Bob Sadino	
Orang Sales yang Hebat Lahir dari Proses	xv
Eddy D. Tjahja	
Orang Sales Adalah Saya, Pelanggan Adalah Anda.	
Orang Sales Adalah Anda, Pelanggan Adalah Saya	xvii
Sifra Suci Langi	
Bab I Bangkitnya Orang Sales Indonesia:	
<i>Dare to Believe</i>	1
Dedy Budiman, MPd.	
Bab II Peta Minat dan Bakat Individu pada	
Profesi Orang Sales	11
Abah Rama	
Bab III Karakter yang Membangun, Membangun	
Karakter	22
Hendrik L. Karsakali, SE, MBA	
Bab IV Melacurkan Profesi, Merusak Diri	29
Sundi Kartasasmira, M.Psi. Psikolog, CBA, CHA	

Bab V Mereka Berjuang, Mereka Berhasil	41
Ronny Irawan: <i>Berani Mati itu Bari, Berani Hidup itu Prestasi</i>	42
Aster Theresia Sitohang: <i>Selambus Bunga, Secepat Rajawali</i>	47
Daniel de Vries: <i>Lintas Ilmu, Sanat Makna</i>	53
Johanes Aping Widjaja: <i>Tak Terpikir Menjadi Hebat</i>	60
GM Agung Nugroho: <i>Berubah untuk Menyikapi Perubahan</i>	66
Surya Dharmia: <i>Kuli Parogul yang Menjadi Orang Sales dan Entrepreneur</i>	70
Bambang Wiyanto Gautama: <i>Fokus, Kekuatan Hati Melepani</i>	74
Jony Yusuf: <i>Menjaga Stamina Atlet di Dunia Sales</i>	79
Harman S.Soy: <i>Kita Bisa Belajar dari Semua Orang</i>	83
T. Indra Hadwidjaja: <i>Senyum, Berbagi dengan Semua</i>	88
Tan Jul Darmawan: <i>Jadilah Profesional Sejati, Diterima di Berbagai Kalangan</i>	93
Achmad Matzulki: <i>Sederhana, Tulus Hati Mencobai Pasar</i>	100
Himawan Widianto: <i>Serius-Santai, tapi Order Mengalir</i>	106
Erwan Robby Gustita Am, Itu: <i>70% Mempertahankan Tim, 30% Siap Melepas</i>	111
David: <i>Belajar Menjadi Pengusaha</i>	116
dr. Mario Koki: <i>Together Everybody Achieves More</i>	121
Billy Yudhy Aviantha Taufiq: <i>Kata Orang Saya Bodoh</i>	126
Bab VI Mereka Berhasil, Mereka Berbagi Cerita	131
Johanes Ariffin Wijaya: <i>Never Give Up, Never Give Up, Never Give Up</i>	132
Galatia Chandra: <i>Kita Diciptakan untuk Berjuang</i>	138
Darwin Tjoe: <i>Jangan Mendikte Tuhan</i>	151
Eka Wartana: <i>Sujur dan Bodoh Beda Tipis?</i>	159

Andreas Kristianto: <i>Kekuatan Analisis Membangun Pasar</i>	166
Olkin Ringan Purba, SE, MM, CSLP: <i>Bertobat dari Akunting, Melewat di Jalur Sales dan Distribusi</i>	172
T. Denny Indrajaya, SE, CDA: <i>Passion, Start from the End</i>	181
Lies Sudiarti: <i>Keep Your Customers for Life</i>	190

Bab VII Mereka Berbagi Cerita, Mereka Terus Menuai	199
Alexander Lunardi: <i>Berpertualang Bersama Motor</i>	200
Thomas Sugiatin, CFP, AEPP: <i>Embrio Terbaik Entrepreneur—Jadilah Orang Sales Sejati</i>	205
Soegiharto Santoso: <i>Besi yang Lumer dan Anti Karat</i>	214
Joe Kamdani: <i>From Nobody to Somebody</i>	225

Bab VIII Double Spirit, Kekuatan Energi Pasangan	231
Legawa Prahawa Widodjati & Yani Sastra: <i>Berbisnis dengan Iman dan Komitmen</i>	232
Rinny Erniyanti & Agus Umar Yasin: <i>Membangun Sinergi Bersama</i>	237
Hendra Gunawan & Lenny Temarsyah: <i>Mengjut Mimpi, Menuai Relasi</i>	243
James Gwee & Lilly Septianie: <i>Membangun Relasi, Memelihara Reputasi</i>	252

Bab IX Kecakapan Orang Sales "Kunci Emas" Masa Depan	267
Ir. Antonius Tanan MBA, MSc, MA	

LAMPIRAN

Jembatan Karier: Untuk Anda Kami Ada	275
KOMISI: Perjalanan 1.000 Mil Dimulai dari Langkah Pertama	281
Komunitas Sales Indonesia: Petualangan Kita Sudah Dimulai	285
Iyen: Yang Setia dan Bertekun	297
Asiah Azzahra	298